



Le attività della Fondazione Rotary non sarebbero possibili senza il sostegno finanziario dei Rotariani e degli amici del Rotary. Oggi donare online è facile, efficiente e sicuro grazie agli aggiornamenti apportati al sito web del Rotary: le procedure sono state semplificate e si accettano donazioni uniche o continuative, nella valuta di diversi Paesi.

La sottocommissione Raccolta fondi sovrintende all'implementazione della strategia di raccolta distrettuale e aiuta i club a raggiungere i propri obiettivi contributivi nell'ambito del Fondo annuale, del Fondo permanente e del Fondo PolioPlus.



FONDO ANNUALE

Il Fondo annuale è la principale fonte di finanziamento delle sovvenzioni e dei programmi della Fondazione di anno in anno. Per questo motivo i membri della commissione Fondazione Rotary devono promuovere l'iniziativa Ogni Rotariano, Ogni Anno, che incoraggia tutti i soci a sostenere la Fondazione con la loro partecipazione ad almeno un progetto e con una donazione al Fondo annuale.

Con questa iniziativa la commissione:

- » Promuove i tanti successi ottenuti dalla Fondazione;
- » Sostiene i progetti di servizio svolti dai Rotariani a livello locale e internazionale;



Nota

Il presidente della commissione Fondazione Rotary e i presidenti delle sotto-commissioni Fondo annuale e Raccolta fondi, dopo che il governatore ha comunicato al RI le loro coordinate, possono visionare online i rapporti sui contributi e sui riconoscimenti tramite l'Area soci del sito www.rotary.org.



Nota

Notizie e aggiornamenti sul Fondo Annuale sono pubblicate nel bollettino [Ogni Rotariano, Ogni Anno](#).

- » Informa i Rotariani sul funzionamento della Fondazione;
- » Motiva i Rotariani a partecipare alle attività della Fondazione.

Le donazioni al Fondo annuale, sia uniche che continuative, possono essere destinate dal donatore al programma di partecipazione/SHARE, al Fondo mondiale o a un'area di intervento.

Il sistema **SHARE** è la fonte principale di finanziamento dei programmi della Fondazione. È anche lo strumento con cui si vengono a creare i Fondi di Designazione Distrettuale (FODD), tramite i quali i distretti e i loro club possono finanziare i progetti e i programmi della Fondazione di propria scelta.

Le donazioni al **Fondo mondiale** vengono utilizzate dalla Fondazione per finanziare le sovvenzioni predefinite e, in cofinanziamento, le sovvenzioni globali. I fondi sono gestiti dagli Amministratori della Fondazione.

Con le donazioni alle **aree di intervento** la Fondazione sostiene iniziative che fanno fronte alle necessità umanitarie più urgenti. Le donazioni al Fondo annuale destinate a una qualsiasi delle sei aree di intervento vengono conteggiate ai fini dell'obiettivo contributivo annuale di club e delle donazioni pro capite. Inoltre sono valide ai fini dei riconoscimenti destinati ai donatori al Fondo annuale (Ogni Rotariano Ogni Anno, Socio sostenitore della Fondazione Rotary, Amico di Paul Harris, Paul Harris Society, Grande donatore e Arch C. Klumph Society) e dei [riconoscimenti per i club](#).

I contributi destinati alle aree d'intervento non sono conteggiati invece nei fondi di partecipazione/SHARE del distretto e non generano Fondi di Designazione Distrettuale. Le donazioni al Fondo annuale/SHARE continuano a rivestire un'importanza cruciale in quanto rappresentano la fonte primaria di finanziamento dei programmi della Fondazione.

FONDO PERMANENTE

Il Fondo permanente è un fondo di dotazione istituito per garantire il futuro dei programmi e delle attività della Fondazione Rotary. Le donazioni al Fondo vengono investite, e solo una porzione dei proventi generati dagli investimenti è usata per finanziare le attività della Fondazione a sostegno delle priorità del RI, tra cui le sovvenzioni globali e predefinite e i Centri della pace del Rotary. Per poter continuare a finanziare i suoi programmi la Fondazione dovrà raggiungere l'obiettivo di 1 miliardo di USD in donazioni entro il 2025.

Le donazioni al Fondo permanente avvengono spesso sotto forma di fondi di dotazione, lasciti testamentari o vitalizi. Data la complessità delle donazioni al Fondo permanente, la sottocommissione distrettuale Raccolta Fondi dovrebbe rivolgersi al coordinatore regionale Fondazione Rotary per assistenza.

FONDO POLIPLUS

I fondi destinati al Fondo PolioPlus vengono utilizzati solo per le iniziative svolte in tutto il mondo nella lotta alla poliomielite. I Rotariani sono esortati a continuare a sostenere il fondo sino a quando non si sarà ottenuta la certificazione globale dell'eradicazione.

Obiettivi di raccolta fondi

Gli obiettivi di raccolta fondi del distretto sono la somma degli obiettivi contributivi dei club, raccolti dal governatore eletto durante il SIPE e comunicati alla Fondazione entro il 15 maggio. Ai club si chiede di definire obiettivi ambiziosi ma realistici per il Fondo annuale e il Fondo permanente; potranno essere assistiti in questo dal governatore eletto e dalla commissione distrettuale Fondazione Rotary. Per gli obiettivi di raccolta fondi 2013-14 i club potranno utilizzare uno strumento online, che sarà disponibile tramite l'Area soci.

Come primo passo, la commissione deve interpellare i club per chiarire come vorrebbero utilizzare i FODD dopo tre anni. Dovrà quindi basarsi sulle risposte ottenute per calcolare i fondi da raccogliere in ambito distrettuale.

La commissione FR deve seguire l'andamento della raccolta fondi nel corso dell'anno, possibilmente agli intervalli suggeriti nella seguente tabella:

Data*	Risultati raggiunti
30 settembre	25%
31 dicembre	50%
31 marzo	75%
30 giugno	100%
*In base all'anno rotariano (1° luglio - 30 giugno)	

I rapporti dei contributi mensili e i rapporti di idoneità EREY (Ogni Rotariano, Ogni Anno), con informazioni su come interpretarli, sono disponibili tramite l'Area soci.

Il distretto dovrebbe aiutare i club a stabilire i seguenti obiettivi:

- » Una donazione di 100 USD pro capite (o più alta se il club ha già raggiunto questo obiettivo);
- » Un aumento nel numero di soci sostenitori della Fondazione, Amici di Paul Harris, benefattori e membri della Bequest Society;
- » La pianificazione di almeno una raccolta fondi aperta al pubblico, a sostegno dell'iniziativa di eradicazione della polio o di una delle sei aree di intervento;
- » Identificare e coltivare un determinato numero di potenziali donatori in grado di effettuare donazioni di 10.000 USD e oltre.

Gli obiettivi possono essere stabiliti anche in termini quantitativi o concreti, ad esempio:

- » Partecipazione di tutti i soci del club
- » Istituzione di una Paul Harris Society
- » Un determinato numero di nuove grandi donazioni da raggiungere
- » Un determinato numero di nuovi Benefattori
- » Un determinato numero di nuovi membri della Bequest Society

Iniziative di raccolta fondi

La Fondazione Rotary è impegnata in tre campagne principali di raccolta fondi, che si rivolgono a tipologie diverse di donatori sia per interesse che per disponibilità finanziaria.

Raccolta fondi	Fondo/ programma	Scopo	Obiettivo (USD)	Data di completa- mento
Ogni Rotariano, Ogni Anno	Fondo Annuale	Finanziare programmi - oggi	Stabilito ogni anno a giugno	Entro il 30 giugno di ogni anno
Iniziativa Fondo Permanente	Fondo Permanente	Permettere ai Rotari- ani di continuare a rispondere alle neces- sità umanitarie - nel futuro	1 miliardo	Nel 2025
Iniziativa Grandi donazioni Centri della pace del Rotary	Centri della pace del Rotary	Stabilire un fondo di dotazione per il programma	95 milioni	Nel 2015

La Fondazione Rotary riconosce che la raccolta fondi va impostata in modo consona agli usi e ai costumi dei Paesi interessati. I tipi di donazioni e gli impegni suggeriti nelle seguenti pagine devono essere adattati alla realtà locale di ogni distretto. Le attività di raccolta fondi sono più efficaci se condotte in modo personalizzato, tenendo presente che la Fondazione appartiene a tutti i Rotariani, e che tutti dovrebbero avere la possibilità di sostenerne le sovvenzioni e i programmi.

Tipi di donazioni

Esistono diverse modalità di donazione con cui sostenere la Fondazione Rotary. La commissione FR deve assistere i donatori nel determinare le opzioni che meglio si addicono alle loro esigenze.

DONAZIONI NOMINATIVE E FONDI DI DOTAZIONE

Donazione nominativa a termine (Term Gift)

Istituita per un programma specifico, viene spesa completamente entro un breve periodo di tempo. Può essere creata da un singolo individuo, un'azienda o una fondazione a nome del donatore o della persona indicata dal donatore. Le donazioni a termine non possono essere equiparate dal Fondo mondiale ma possono essere messe immediatamente a disposizione dei beneficiari.

Fondi di dotazione (Endowed Fund)

Un fondo di dotazione è istituito con un contributo pari o superiore a 25.000 USD a nome del donatore o di una persona cara al donatore. Può essere stabilito come entità individuale o come fondo comune (in quest'ultimo caso anche con donazioni inferiori al minimo consentito purché raggiungano i 25.000 USD previsti e abbiano un obiettivo comune) e risiede nell'ambito del Fondo permanente. Il fondo può essere

destinato all'opzione SHARE, al Fondo mondiale, alle sovvenzioni globali o ai Centri della pace del Rotary.

Un fondo di dotazione destinato alle sovvenzioni globali consente al donatore di sostenere un progetto svolto nell'ambito delle aree di intervento o di finanziare le attività di uno specifico distretto o una regione. Ad esempio, con 250.000 USD sarebbe possibile istituire un fondo nominativo "Elena e Mario Rossi" per la prevenzione e la cura delle malattie nel distretto 0001.

Per i Centri della pace del Rotary, sebbene si punti a ottenere donazioni di 50.000 USD e oltre, la Fondazione accetta con riconoscenza donazioni di qualsiasi importo.

Opportunità di donazione: fondi di dotazione/nominativi a termine a favore delle sovvenzioni globali

Tutti i fondi riportati nella seguente tabella sono stabiliti come parte del Fondo permanente. Le donazioni sono gestite individualmente e portano il nome del donatore o un nome di sua scelta
(Importi in USD)

Fondi di dotazione

- » 25.000 USD (minimo) permettono di istituire un fondo nominativo i cui utili possono essere destinati al sistema SHARE o al Fondo mondiale.
- » 100.000 USD consentono di sostenere progetti in un'area di intervento.
- » 250.000 USD consentono di sostenere progetti in un'area di intervento, specificandone il distretto partecipante.
- » 500.000 USD consentono di sostenere progetti dedicati a una delle aree di intervento, specificando l'area geografica dell'attività e il distretto partecipante.

- » 1.000.000 USD consentono di istituire una dotazione personalizzata con la possibilità di finanziare la partecipazione di un determinato Paese a progetti in un'area di intervento o di finanziare la partecipazione di un intero distretto a una sovvenzione globale.

Fondi nominativi a termine

- » 15.000 USD o più a sostegno di un'area di intervento.
- » 30.000 USD o più a sostegno di un'area di intervento, con la possibilità di specificare il distretto partecipante.

Opportunità di donazione: fondi di dotazione/nominativi a termine a favore dei Centri della pace del Rotary (Importi in USD)

Fondi di dotazione

- » 50.000 USD portano il nome del donatore e contribuiscono a sostenere il programma.
- » 100.000 USD consentono di finanziare seminari annuali presso i Centri della pace del Rotary.
- » 250.000 USD finanziano gli studi di un borsista all'anno per il conseguimento del certificato professionale.
- » 500.000 USD finanziano un borsista del programma di Master ogni tre o quattro anni, o quando si siano accumulati gli utili sufficienti.

- » 750.000 USD finanziano un borsista del programma di Master ogni due anni, o quando si siano accumulati gli utili sufficienti.
- » 1.000.000 USD possono finanziare le attività didattiche di un professore invitato a fare da mentore ai borsisti.
- » 1.500.000 USD consentono di finanziare un borsista ogni anno.

Fondi nominativi a termine

- » 75.000 USD permettono di finanziare una borsa di studi.

Per ulteriori informazioni su come istituire un fondo di dotazione si prega di contattare il coordinatore della Fondazione Rotary o il responsabile Grandi donazioni della propria zona.



Nel mondo

Nell'America settentrionale diverse aziende sono disposte a equiparare una donazione effettuata dai propri dipendenti a nome di un collega che va in pensione, di amministratori non dipendenti o del coniuge di un dipendente. Il Rotariano la cui azienda non ha ancora adottato questo tipo di programma può suggerirne il nome all'Ufficio Risorse Umane.



Nel mondo

Negli Stati Uniti, i donatori spesso ricevono degli sgravi fiscali per i contributi di titoli azionari e altre donazioni non in contanti (inclusi immobili). Per informazioni su questo tipo di donazioni contattate lo staff dell'ufficio [Fund Development](#).



Nel mondo

I presidenti delle commissioni regionali Fondo permanente in Europa, RIBI, India, Giappone, Corea, Taiwan, Macau, Hong Kong e Sud America rappresentano un'ottima risorsa per le sottocommissioni Fondo permanente e Raccolta fondi.

DONAZIONI COMMEMORATIVE

Le donazioni commemorative possono essere dirette al Fondo annuale, al Fondo PolioPlus o al Fondo permanente. La donazione alla Fondazione Rotary è un modo significativo per onorare o ricordare una persona cara e per festeggiare occasioni speciali, come compleanni, matrimoni e festività.

DONAZIONI AZIENDALI/DI FONDAZIONE

Le donazioni aziendali/di fondazione possono essere dirette al Fondo annuale, al Fondo PolioPlus o al Fondo permanente. In ogni distretto sono presenti aziende e fondazioni il cui contributo può aiutare a conseguire l'obiettivo annuo di raccolta fondi distrettuale. Una possibilità di sostegno da esplorare consiste nelle "sovvenzioni sfida": il donatore si impegna ad aumentare di una certa percentuale o a eguagliare le donazioni ricevute dalla Fondazione entro un determinato periodo di tempo.

Per sollecitare donazioni piccole o paritarie, la Fondazione Rotary ha preparato un modello di lettera, modificabile dai club o dai distretti secondo l'organismo che desiderano contattare. Per donazioni di maggiore entità, lo staff dell'ufficio Fund Development può collaborare con i Rotariani del luogo per redigere una proposta che stimoli l'interesse del potenziale donatore.

Prima di avvicinare un'azienda o una fondazione, è importante contattare la Fondazione Rotary per essere certi di non inviare duplicati.

DONAZIONI PIANIFICATE

Una donazione pianificata è una donazione effettuata dal donatore nel corso della sua vita, ma i cui utili principali non vanno a beneficio della Fondazione Rotary prima di una certa scadenza, di norma coincidente con il decesso del donatore o dei suoi eredi. Questo tipo di donazione offre considerevoli sgravi fiscali, sicurezza finanziaria per la durata della vita del donatore e la possibilità di fare il miglior uso delle risorse disponibili.

Lascito. È la forma più comune e riconosciuta di donazione pianificata. Contanti, titoli, immobili o proprietà di qualsiasi genere possono essere donati alla Fondazione Rotary mediante testamento o disposizione patrimoniale. Il donatore conserva il pieno controllo e usufrutto dei beni durante la sua vita. Una volta autenticato il testamento, negli Stati Uniti la donazione alla Fondazione può dare diritto a una detrazione per beneficenza dal calcolo delle imposte di successione.

Donazione con rendita o usufrutto. Si tratta di un'opzione diffusa negli Stati Uniti. Il donatore elargisce una donazione alla Fondazione ma continua a mantenere alcuni interessi nei beni donati (ad esempio, un reddito vitalizio su base annua); alla morte del donatore la Fondazione beneficerà del capitale residuo. Il donatore può ottenere sgravi fiscali e una riduzione dell'imposta di successione. Questo tipo di donazioni va a beneficio del Fondo permanente. Per informazioni più specifiche ci si può rivolgere allo staff dell'ufficio Fund Development (plannedgiving@rotary.org). Le seguenti sono le donazioni pianificate più comuni appartenenti a questa categoria:

1. **Rendita vitalizia.** In cambio di una donazione irrevocabile di almeno 10.000 USD la Fondazione accetta di corrispondere un reddito vitalizio al donatore o a un altro beneficiario. Tra i vantaggi offerti negli Stati Uniti vi sono la detraibilità immediata della donazione dalle imposte e agevolazioni fiscali per quanto riguarda le plusvalenze.

Se la rendita vitalizia è differita, l'inizio dei versamenti viene posticipato di almeno un anno rispetto alla data del contratto; questo tipo di donazione è un valido strumento per chi desidera creare un fondo pensione e fruire di agevolazioni fiscali. L'età minima del beneficiario è 50 anni.

2. **Fondi comuni.** Le donazioni in contanti, azioni o entrambi da parte di più individui, per un minimo di 5.000 USD, entrano a far parte di un fondo comune di investimento. In cambio il donatore o un suo beneficiario riceve un importo, proporzionale alle rendite generate, che può essere variabile (fondo a rendita subordinata) o fisso (vitalizio). I vantaggi offerti da questo tipo di donazioni includono sgravi fiscali sul reddito, sulle plusvalenze e sull'imposta di successione. L'età minima del beneficiario è 50 anni.
3. **Charitable remainder trust.** È un fondo fiduciario irrevocabile, amministrato separatamente dalla Fondazione Rotary, che prevede un trasferimento iniziale minimo di 100.000 USD in contanti e/o immobili a un trust amministrato dalla Fondazione. Il donatore riceve un importo annuo che può essere fisso (annuity trust) o variare di anno in anno in relazione al giusto valore di mercato del fondo (unitrust). Uno dei benefici offerti è la riduzione dell'imposizione fiscale sul reddito e sul guadagno in conto capitale. L'età minima del beneficiario è 50 anni.



Nel mondo

Gli esempi presentati si basano in linea di massima sulle leggi fiscali in vigore negli Stati Uniti. Sistemi analoghi esistono in numerosi altri Paesi. I donatori sono invitati a consultare specialisti del settore fiscale e finanziario.

Polizze sulla vita. Il donatore ha la facoltà di intitolare una polizza sulla vita, nuova o esistente, alla Fondazione Rotary o può semplicemente nominare la Fondazione Rotary quale beneficiario dei proventi. Nel primo caso il donatore può beneficiare di una detrazione delle imposte sul reddito per il valore della polizza al momento in cui viene effettuata la donazione e per i successivi pagamenti del premio. Data la varietà di polizze esistenti, i donatori sono invitati a contattare lo staff dell'ufficio Fund Development Gift Administration per ulteriori informazioni sull'accettazione e il riconoscimento di polizze assicurative sulla vita.

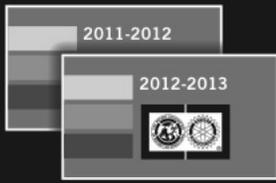
Cessione della proprietà di una casa o azienda agricola con diritto di usufrutto a vita. Il proprietario di una casa o di un'azienda agricola può cedere i propri beni alla Fondazione Rotary, chiedere una detrazione dalle imposte sul reddito per la quota data in beneficenza e conservare il diritto di usufrutto dei beni per sé e/o un'altra persona. Una parte del valore della casa o dell'azienda agricola può essere esclusa dalle imposte di successione.

Lead Trust. I Lead Trust sono contratti fiduciari sottoscritti per un certo numero di anni durante i quali la Fondazione incassa il reddito del fondo, dopodiché gli attivi ritornano al donatore, al suo beneficiario o al patrimonio del donatore. In alcune condizioni l'imposta di successione viene eliminata completamente.

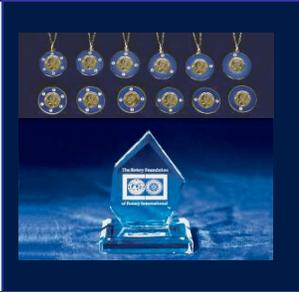
Premi e riconoscimenti

La Fondazione dispone di una serie di riconoscimenti da assegnare ai singoli soci e ai club come segno di apprezzamento per il loro sostegno. La seguente tabella evidenzia i riconoscimenti disponibili.

RICONOSCIMENTI INDIVIDUALI

<p>SOCIO SOSTENITORE DELLA FONDAZIONE ROTARY</p> <p>Un socio sostenitore della Fondazione è un Rotariano che effettua ogni anno una donazione di 100 USD o più al Fondo annuale. Queste donazioni consentono anche di ottenere crediti utili per altri riconoscimenti individuali (come Amico di Paul Harris, Amico di Paul Harris Multiplo, Paul Harris Society e Grande Donatore) e per il club. L'adesivo di socio sostenitore può essere richiesto al presidente di club.</p>	
<p>AMICO DI PAUL HARRIS (PHF)</p> <p>Il riconoscimento Amico di Paul Harris viene consegnato a chi effettua una donazione (o alla persona nel nome della quali viene effettuata una donazione) di 1.000 USD o più al Fondo annuale, al fondo PolioPlus, o a una sovvenzione approvata dalla Fondazione. Il riconoscimento è costituito da un attestato e una spilla. Una medaglia opzionale può essere acquistata per 15 USD.</p>	
<p>CERTIFICATO DI APPREZZAMENTO</p> <p>Occasionalmente, un donatore effettua un contributo di 1.000 USD in onore di un'azienda o un'organizzazione. In questo caso, dato che il riconoscimento Amico di Paul Harris può essere conferito solo ad individui, viene consegnato un Certificato di Apprezzamento.</p>	
<p>AMICO DI PAUL HARRIS MULTIPLO</p> <p>Il riconoscimento viene conferito per le donazioni successive ai primi 1.000 USD (ad es., 2.000, 3.000, 4.000, ecc.). Consiste in una spilla con un numero di pietre preziose equivalenti al livello di donazione.</p>	
<p>PAUL HARRIS SOCIETY</p> <p>La Paul Harris Society è un riconoscimento gestito dal distretto per i soci che hanno deciso di effettuare ogni anno a livello personale una donazione di 1.000 USD o più al Fondo annuale, al Fondo PolioPlus o a una sovvenzione approvata dalla Fondazione. Il programma è gestito dai singoli distretti ai quali devono pertanto essere indirizzate eventuali richieste o domande. Le donazioni nell'ambito della Paul Harris Society sono utilizzabili anche per il raggiungimento dei seguenti riconoscimenti: socio sostenitore della Fondazione Rotary, Amico di Paul Harris, Multiplo Amico di Paul Harris e Grande Donatore.</p>	

RICONOSCIMENTI INDIVIDUALI (SEGUE)

<p>GRANDE DONATORE</p> <p>La Fondazione Rotary riconosce come Grandi Donatori gli individui o le coppie le cui donazioni congiunte raggiungono i 10.000 USD (indipendentemente dal tipo di donazione). I donatori che ne fanno richiesta possono ricevere un oggetto in cristallo e una spilla commemorativa in base al livello di donazione.</p>	<p>da 10.000 a 24.999.99 USD - 1° livello da 25.000 a 49.999.99 USD - 2° livello da 50.000 a 99.999.99 USD - 3° livello da 100.000 a 249.999.99 - 4° livello</p>	
<p>ARCH C. KLUMPH SOCIETY</p> <p>I donatori le cui donazioni cumulative raggiungono i 250.000 USD entrano nella prestigiosa Arch C. Klumph Society. I ritratti, le biografie e in alcuni casi i video di questi sostenitori sono ospitati nella Galleria interattiva AKS situata al 17esimo piano della sede centrale del Rotary e vengono esposti in vari Paesi in occasione di eventi internazionali del Rotary. I nuovi membri della Arch C. Klumph Society sono invitati a una cerimonia in loro onore presso la Sede centrale. Tutti i donatori ricevono inoltre una spilla e un pendente, un certificato di riconoscimento firmato dal Presidente del RI e dal Presidente degli Amministratori della FR e l'invito a eventi speciali.</p>	<p>Circolo degli Amministratori da 250.000 a 499.999.99 USD</p> <p>Circolo del Presidente da 500.000 a 999.999.99</p> <p>Circolo della Fondazione da 1.000.000 e oltre</p>	
<p>BENEFATTORE</p> <p>Il Benefattore è un individuo che informa la Fondazione Rotary di averla indicata quale beneficiaria di un lascito testamentario o che ha fatto una donazione individuale di 1.000 USD o superiore al Fondo permanente. Il riconoscimento consiste in un certificato e un distintivo da indossare insieme alla spilla del Rotary o di Amico di Paul Harris.</p>		
<p>BEQUEST SOCIETY</p> <p>La Fondazione Rotary riconosce individui o coppie che abbiano destinato alla Fondazione lasciti testamentari di 10.000 USD o più. I donatori che ne fanno richiesta possono ricevere un oggetto in cristallo con incisione e una spilla circolare con diamante che commemora l'impegno per ogni nuovo livello di riconoscimento raggiunto.</p>	<p>da 10.000 a 24.999.99 USD - 1° livello da 25.000 a 49.999.99 USD - 2° livello da 50.000 a 99.999.99 USD - 3° livello da 100.000 a 249.999.99 USD - 4° livello da 250.000 a 499.999.99 USD - 5° livello da 500.000 a 999.999.99 USD - 6° livello da 1.000.000 USD e oltre - 7° livello</p>	

RICONOSCIMENTI PER I CLUB

<p>CLUB OGNI ROTARIANO, OGNI ANNO</p> <p>Il gagliardetto viene consegnato a quei club i cui soci abbiano contribuito tutti al Fondo annuale con una donazione minima pro capite di 100 USD. La consegna del gagliardetto avviene alla conclusione dell'anno rotariano.</p>	
<p>CLUB AMICI DI PAUL HARRIS AL 100%</p> <p>Il riconoscimento, accompagnato da un gagliardetto, viene conferito ai club i cui soci attivi siano tutti Amici di Paul Harris al momento dell'inoltro della richiesta. Il nome del club verrà incluso nell'elenco dei Club Amici di Paul Harris al 100% pubblicato sul sito web del Rotary. Il gagliardetto viene consegnato una volta sola per club e può essere richiesto in un qualsiasi momento nel corso dell'anno.</p>	
<p>CLUB SOSTENITORE DELLA FONDAZIONE ROTARY AL 100%</p> <p>Tale riconoscimento viene conferito ogni anno ai club in cui tutti i soci attivi abbiano effettuato una donazione personale al Fondo annuale di 100 USD o superiore nel corso dell'anno. Il gagliardetto viene assegnato al club alla conclusione dell'anno rotariano; il riconoscimento è basato sul numero di soci attivi al 30 giugno.</p>	
<p>I PRIMI TRE CLUB IN TERMINI DI CONTRIBUTI ANNUALI PRO CAPITE</p> <p>Il gagliardetto viene consegnato ai primi tre club del distretto in termini di contributi annuali pro capite (con un minimo di 50 USD pro capite in <i>donazioni annuali</i>). Il riconoscimento viene assegnato alla conclusione dell'anno rotariano.</p>	

PUNTI DI RICONOSCIMENTO

La Fondazione Rotary attribuisce punti di riconoscimento ai donatori che contribuiscono al Fondo annuale, al Fondo PolioPlus o al Fondo mondiale, o che contribuiscono a sponsorizzare una parte di una sovvenzione della Fondazione. I donatori ricevono un punto di riconoscimento per ogni USD versato a favore di uno di questi fondi. Il donatore ha la possibilità di trasferire i propri punti di riconoscimento ad altre persone per aiutarle a diventare Amici di Paul Harris o Amici di Paul Harris multipli.

Le donazioni al Fondo permanente non consentono di raccogliere punti ma sono consegnate ai fini di altri riconoscimenti, tra cui Arch C. Klumph Society, Grandi donatori, Benefattori e Bequest Society.

EVENTI SPECIALI DI RACCOLTA FONDI

I distretti e i club spesso approfittano di eventi speciali - come congressi distrettuali, seminari sulla Fondazione e cerimonie in onore di individui che hanno contribuito alle attività di servizio - per raccogliere fondi per la Fondazione Rotary.

Alcuni eventi sono riservati ai Rotariani e ai loro coniugi, ma è possibile organizzare iniziative di raccolta fondi mirate a coinvolgere il pubblico in generale e a promuovere la Fondazione. I seguenti sono alcuni modi per ringraziare adeguatamente i donatori:

- » Chiedete loro il permesso di pubblicare il loro nome sul bollettino del club o del distretto.

- » Organizzate un programma in onore del donatore (ad esempio, una cerimonia di ringraziamento o una cena per un Amico di Paul Harris o un Benefattore).
- » Telefonate al donatore per ringraziarlo/la personalmente della donazione.
- » Aggiornate il donatore sulle attività distrettuali della Fondazione.

Alcuni club utilizzano il riconoscimento Amico di Paul Harris per onorare leader locali, nazionali o internazionali che abbiano dato prova d'impegno nei confronti degli obiettivi e degli scopi della Fondazione. I riconoscimenti perseguono tre scopi: rendere omaggio a una persona meritevole, fornire un importante sostegno ai programmi della Fondazione e presentare al pubblico un'immagine positiva del Rotary.

Talvolta i club versano contributi per commemorare l'impegno di un socio o il successo straordinario di un progetto specifico. Per questi fini, tuttavia, la Fondazione offre riconoscimenti specifici (descritti nel Capitolo 3. Amministrazione).

La Fondazione Rotary rispetta le richieste di anonimato, ma quando possibile apprezza l'opportunità di ringraziare pubblicamente i suoi donatori. I riconoscimenti pubblici spesso incoraggiano altri a fare donazioni simili. Il Rotariano responsabile del coordinamento dei riconoscimenti dovrà farne richiesta alla Fondazione.



Nota

Il presidente della sottocommissione distrettuale Raccolta fondi può ottenere un riepilogo dei riconoscimenti ottenuti dai club attraverso l'Area soci. Il riepilogo include i dati dei Benefattori, i nomi degli Amici di Paul Harris e le donazioni totali. Informazioni su come interpretare il documento sono riportate in [Come usare il CRS](#).

Grandi donazioni e lasciti: qualche consiglio per la raccolta fondi

1. **Tutto sta nell'informare.** La gente è più disposta a donare al Rotary quando vede i risultati realizzati dall'organizzazione in tutto il mondo. Per questo motivo è importante far conoscere i successi ottenuti dal distretto, scrivendone, parlandone o facendosi pubblicità tramite il web.
2. **Ogni donatore è spinto da motivi diversi.** Trovare il tempo di informarsi sulle esperienze e sugli interessi dei potenziali donatori è molto più efficace che non usare lo stesso approccio per tutti. Anzi, l'uniformità rischia a volte di allontanare i donatori più importanti.
3. **Non si può ringraziare mai abbastanza.** Vale la pena restare in contatto con il donatore anche dopo averlo ringraziato, perché dai contatti con il distretto o con i singoli Rotariani possono nascere future collaborazioni.
4. **Chiedere assistenza.** Oltre a utilizzare le risorse descritte in questo capitolo, la commissione Fondazione Rotary può rivolgersi ai team regionali incaricati di donazioni annuali, grandi donazioni e donazioni pianificate.

Risorse

Ulteriori informazioni e risorse sono disponibili alle pagine shop.rotary.org e www.rotary.org/contribute.